

Elektroniskt inköp och fakturering

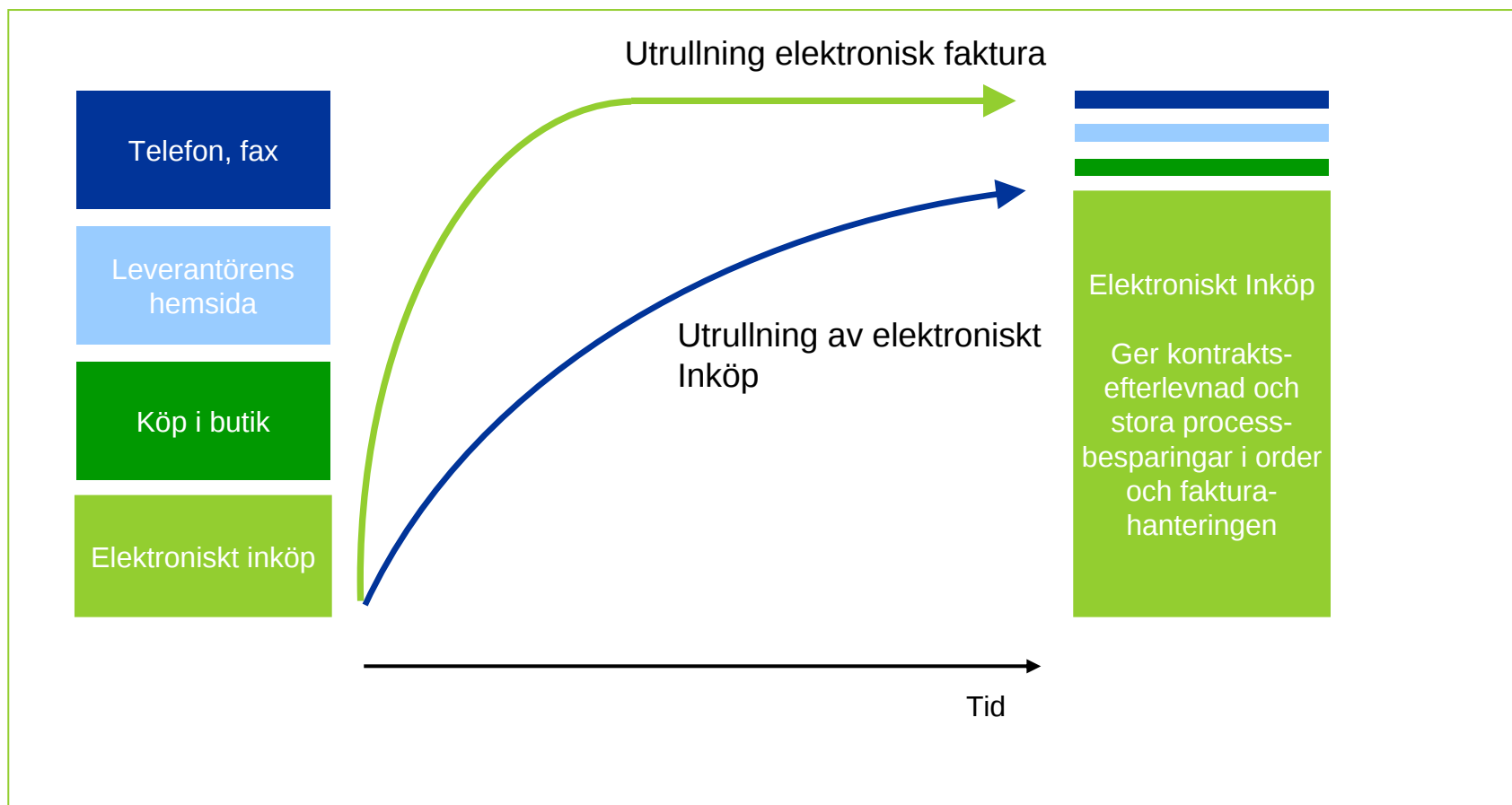


Jesper Ahrgren

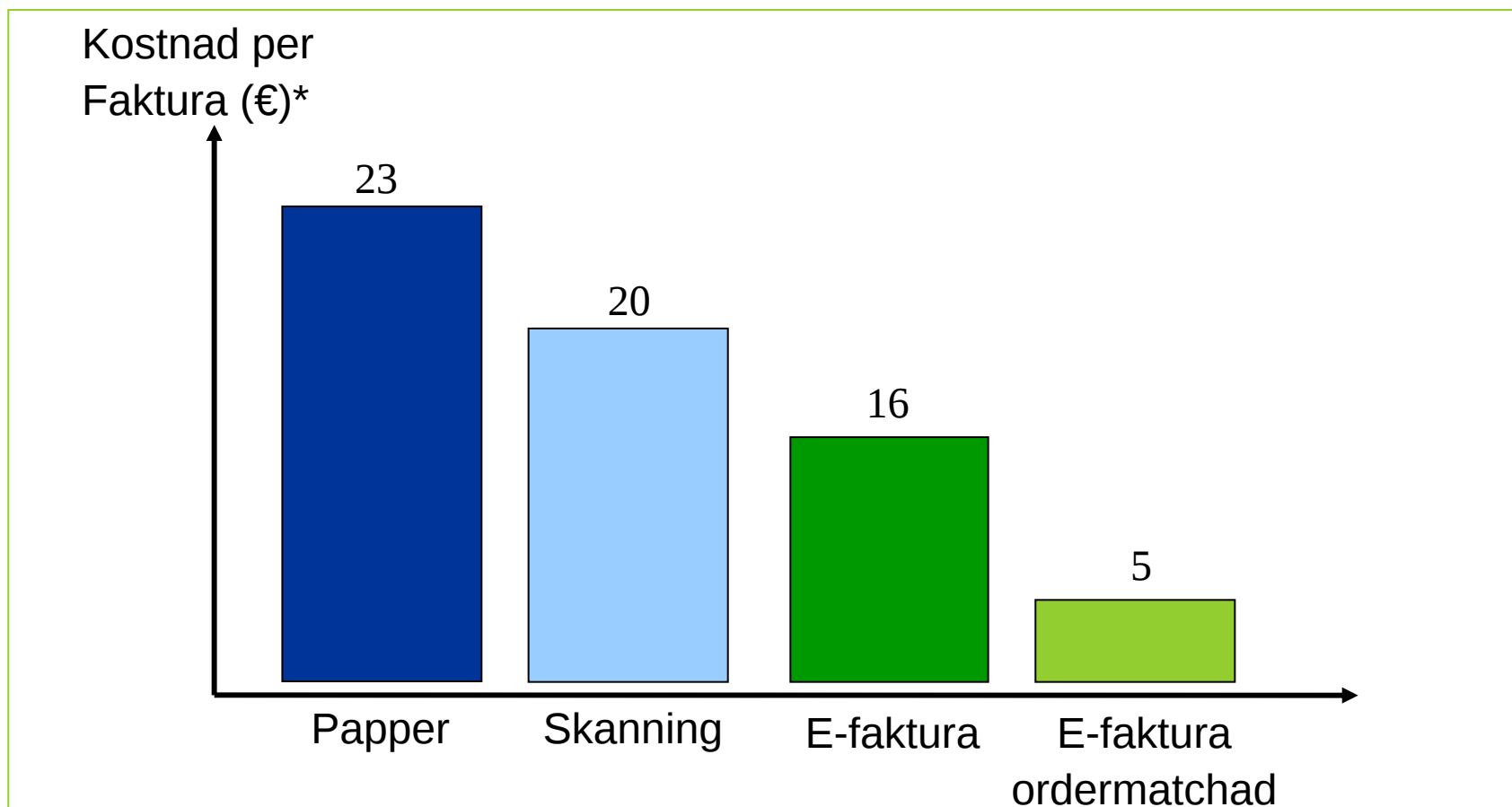
Chef Affärsutveckling

SEB Merchant Banking, Global Transaction Services

Fallstudie: SEB



Fakturamottagarens potential för kostnadsbesparingar



*Genomsnitt av sju analyserade bolag, varav SEB är ett.

Drivkraften ligger hos faktura-mottagaren



- Processbesparing
- Kostnadsbesparingar
- Stärkt köpare och leverantörs relation
- Ökad kvalitet och säkerhet
- Effektivare kapitalutnyttjande
- Förbättrade analysmöjligheter

Vilka utmaningar står leverantören inför på en fragmenterad marknad?

Infrastrukturleverantörer



- Krav på att hantera flera anslutningsalternativ
- Bristande samverkan mellan infrastrukturleverantörer
- Hantering av olika format & standarder
- Stor investering för mindre och medelstora företag

Viktiga faktorer på vägen till framgång **S|E|B**

- Leverantörsaktivering är A och O

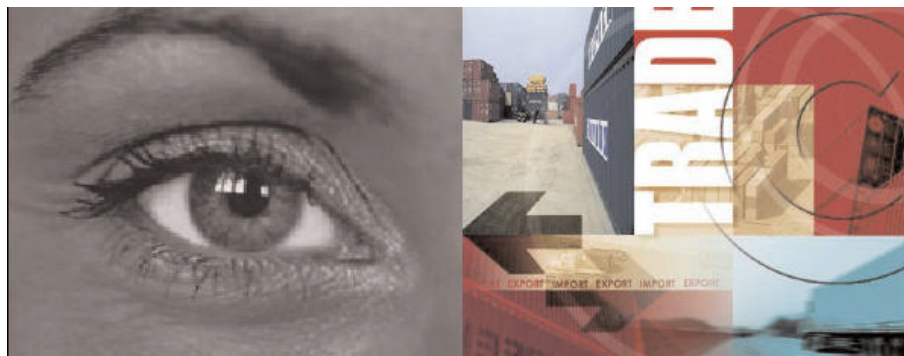


- Drivkraft genom storföretagen
→ Leverantörsaktivering
- Låga instegströsklar
- Stöd för hela fakturaflödet, inte bara delar
- Samverkan → interoperabilitet

Varför Banker?



- Banker har en lång tradition av samverkan
- E-faktura är del i bankernas kärnverksamhet
- Bankerna har en relation med alla Sveriges företag
- Historik från E-faktura Privat
- Återanvändning av befintlig infrastruktur → låga instegströsklar
- Banksamverkan i Sverige, Norden och övriga Europa



Tack för ert intresse!

jesper.ahrgren@seb.se